**نوع فروش**



در نوع فروش می‌توان انواع فروش را تعریف کرد مانند (فروش عمده، خرده، قیمت مصرف‌کننده، مغازه‌ها و .......)

برای تعریف انواع فروش به قسمت خریدوفروش رفته و آیکون نوع فروش را انتخاب می‌کنیم.

دکمه جدید را انتخاب می‌کنیم

در صفحه باز شده

(نوع فروش می‌تواند برای انواع فروش و همچنین انواع فروش با تخفیف حجمی و درصدی باشد)

1. نام نوع فروش را درج می‌کنیم.
2. نوع فروش را برای کدام یک از گزینه‌های موجود انتخاب می‌کنید (که بر اساس نوع پرداخت تعیین می‌شود (پرداخت نقدی، بدهکاری، کارت‌خوان، به‌صورت چکی)).
3. نوع فروش می‌تواند برای یکی از گروه‌های تعریف شده اعمال شود که در گزینه شماره 3 انتخاب می‌گردد
4. برای انواع فروش‌هایی که داری تخفیف می‌باشد تیک تخفیف را باید فعال کرد.
5. دکمه ذخیره را می‌زنیم.



تعریف نوع فروش برای پرداخت نقدی با درصد تخفیف و برای یک گروه اشخاص مشخص

1. نام نوع فروش را وارد می‌کنیم.
2. نوع فروش را انتخاب می‌کنیم (نقدی - بدهکاری - چک - کارت‌خوان)
3. برای اعمال درصد تخفیف تیک تخفیف درصدی باید فعال شود.
4. درصد تخفیف می‌تواند فقط برای یک گروه کالایی خاص باشد که در کادر شماره 4 انتخاب می‌شود (گروه کالایی‌هایی که در قسمت خریدوفروش گروه‌بندی شده‌اند)
5. درصد تخفیف می‌تواند فقط برای یک گروه اشخاص خاص باشد که در کادر شماره 4 انتخاب می‌شود (گروه اشخاص جایی که در قسمت خریدوفروش گروه‌بندی‌شده آند)
6. درصد تخفیف موردنظر برای گروه‌های انتخاب شده را وارد می‌کنیم.

